

**Siparex annonce le premier closing de Siparex ETI 6,
son fonds de buyout dédié aux ETI européennes de croissance**

Paris, le 3 septembre 2026

Dédié aux ETI de croissance en France, Italie, Espagne et Benelux, Siparex ETI 6 réalise un 1^{er} closing à hauteur de 400 M€, notamment auprès de ses investisseurs d'ancrage, en progression significative par rapport aux millésimes précédents. Siparex ETI 6 réalisera une douzaine d'acquisitions d'entreprises actives dans ses trois secteurs de prédilection : Santé, Business Services et Industries de niche.

ETI 6 investira dans des ETI agiles et en croissance, dont l'Ebitda peut s'élever jusqu'à 15 M€ et qui s'imposent dans la Santé, les Business Services ou l'Industries de pointe, trois secteurs dans lesquels l'équipe dispose d'un track record très solide et reconnu. L'objectif est de constituer un portefeuille d'une douzaine de participations en France, Italie, Espagne et Benelux et de transformer des leaders régionaux en champions européens, en finançant leurs acquisitions, en accompagnant leur changement d'échelle et leur transformation positive.

Ce nouveau millésime s'appuie sur la forte dynamique de croissance de la stratégie Siparex ETI qui investit au cœur du lower midmarket européen avec un focus particulier sur les opérations primaires. ETI 6 prend le relais d'ETI 5 (2021, 500 M€), ETI 4 (2017, 280 M€) et ETI 3 (2013, 180 M€) qui ont construit un positionnement extrêmement fort de l'équipe sur ce marché.

La levée de ce nouveau fonds s'appuie sur le track record des fonds précédents dont les DPI, exprimés en % des capitaux appelés, s'établissent respectivement à 160 % pour ETI 3, 140 % pour ETI 4 et déjà 50 % pour ETI 5 qui a finalisé son déploiement au 1^{er} semestre 2026.

La stratégie ETI associe des expertises sectorielles fortes, une capacité à transformer les entreprises du portefeuille, très souvent investies pour la première fois par le Private Equity, et une exécution systématique de programmes de buy & build accélérant les trajectoires de croissance. Ce positionnement permet de délivrer une performance solide (TRI/Multiple/Liquidité) pour les investisseurs des fonds ETI, illustrée notamment par les cessions réalisées par l'équipe ces 12 derniers mois : Gérard Perrier Industrie, Apside, Texelis, Grand Frais et très récemment Batibig.

La qualité du portefeuille qui compte notamment des entreprises françaises comme Winnicare, Destia, Piercan, Sodikart et Passman dont les parcours de croissance sont remarquables, et des ETI européennes telles que WVT et Odontolia en Belgique et ATK en Italie, démontre la capacité de détection, de conviction et d'accompagnement opérationnel, financier et stratégique de l'équipe.

Siparex ETI s'appuie sur une équipe de 18 professionnels, dont 4 Partners (et d'ici fin 2026 un 5^{ème} Partner), implantée à Paris, Lyon, Nantes, Bruxelles, Milan et très prochainement sur le marché espagnol. Cette équipe, qui s'est notamment renforcée à l'international, combine expérience d'investissement, expertises sectorielles, accompagnement opérationnel et stratégique, pour atteindre l'objectif de doubler la taille des entreprises investies, tout en accroissant leur résilience et leur attractivité.

Ce premier closing réunit un ensemble d'investisseurs de référence à la recherche d'une stratégie ETI à maturité. Les investisseurs institutionnels — assureurs, fonds de fonds, caisses de retraite, mutuelles, banques — représentent 60 % des souscriptions. Siparex Associés, holding sponsor des fonds Siparex, en est le premier souscripteur, jouant à plein son rôle de catalyseur de la levée. Les investisseurs privés, family offices et entrepreneurs, complètent la base avec environ 20 % des engagements.

Le taux de réinvestissement des investisseurs historiques s'établit à 85 %, témoignant de la confiance durable dans la stratégie.

Le fonds est classé Article 8 SFDR et intègre des objectifs ESG exigeants dans les mécanismes d'alignement d'intérêts avec les équipes dirigeantes.

Florent Lauzet, Managing Partner de l'activité ETI : *« Ce premier closing de Siparex ETI 6 à 400 M€ concrétise une ambition que nous avons construite collectivement au fil des générations de fonds. Notre modèle – proximité et confiance avec équipes dirigeantes, accompagnement opérationnel et stratégique, ouverture européenne – a prouvé sa pertinence avec Siparex ETI 5 qui évolue avec des éléments clés de distinction dans un marché large, profond et qui a démontré sa résilience et sa liquidité ces dernières années. Nous sommes déterminés à aller encore plus loin avec ce sixième millésime, en renforçant notre présence internationale et notre capacité à créer de la valeur durable aux côtés des ETI françaises et européennes, pour en faire des champions européens. »*

Nicolas Eschermann, Managing Partner Investisseurs et Développement : *« La rapidité et la qualité de ce premier closing illustrent la solidité de la relation que nous entretenons avec nos investisseurs de long terme, alimentée par la capacité de l'équipe de gestion à générer une liquidité substantielle et régulière. Le taux de réinvestissement très élevé des investisseurs historiques est le meilleur témoignage de la confiance qu'ils accordent à notre stratégie. Siparex Associés, en jouant pleinement son rôle de sponsor et de premier catalyseur de la levée, a été un signal fort qui a fédéré l'ensemble des investisseurs autour de ce nouveau fonds. »*



À propos de Siparex

Spécialiste français indépendant du capital-investissement, le Groupe Siparex dispose de capitaux sous gestion de 4,5 Md€. Avec une forte croissance organique et des acquisitions significatives, Siparex est un groupe au service du développement des entreprises et de leur transformation. De la start-up à l'ETI, il finance et accompagne de grandes aventures entrepreneuriales grâce à ses différentes lignes de métiers : Venture Capital (XAnge), Transition Énergétique (TiLT) et ses fonds Buyout.

Le Groupe peut s'appuyer sur un ancrage territorial fort, en France (Paris, Lyon, Nantes, Lille, Strasbourg et Toulouse) et en Europe continentale (Milan, Munich, Berlin et Bruxelles).

Pour plus d'informations : www.siparex.com

Contact presse : Priscille Clément – p.clement@siparex.com – 06 14 80 75 22